



B E K B | B C B E

Assistentin / Assistent ANT



Der Beginn Ihrer Laufbahn bei der BEKB|BCBE: Das Assistententeam

Der Grundstein für Ihre Laufbahn ist gelegt: Sie haben Ihr Hochschul- oder Fachhochschulstudium erfolgreich abgeschlossen und wollen Ihr Wissen und Ihre Ideen umsetzen. Oder Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufslehre und zwei bis drei Jahre Praxis, wollen sich weiterentwickeln und suchen eine neue berufliche Herausforderung. Sie sind kunden-, verkaufs- und leistungsorientiert und bereit, in Zukunft eine anspruchsvolle Spezialistenfunktion oder eine Führungsaufgabe wahrzunehmen. Das ist eine ausgezeichnete Ausgangslage, denn Sie erfüllen die Voraussetzung für Ihren nächsten Laufbahnschritt: Assistentin/Assistent ANT bei der BEKB|BCBE.



Ihre möglichen Ausbildungsbereiche

Die BEKB|BCBE setzt auf eine individuelle Laufbahnplanung und führt deshalb ein Assistententeam mit ausgewiesenem Spezialisten- und Führungsnachwuchs. Als Assistentin/Assistent ANT werden Sie aufgrund Ihrer Eignung und Neigung gezielt auf die **Übernahme einer Spezialisten- oder Führungsfunktion trainiert, sei dies in einem der Fachbereiche oder einem der im folgenden beschriebenen Haupteinsatzgebiete:**

**Vermögensberatung
Firmenkundengeschäft
Privatkundengeschäft
Portfoliomanagement
Börsenhandel**

Vermögensberatung

In der Vermögensberatung werden Sie à fond mit der Anlagepolitik der BEKB | BCBE vertraut gemacht und lernen, die aktuelle Marktsituation zu analysieren. Bald einmal treten Sie in die Vermögensberatung ein und erarbeiten für Ihre Kundschaft Anlagevorschläge.

Die Akquisition von neuen Kundinnen und Kunden ist eine weitere Kernaufgabe dieses Unternehmensbereichs. Sie entfalten Ihr Einfühlungsvermögen und Verhandlungsgeschick, Ihre Offenheit für Neues, die Begeisterungsfähigkeit und das unternehmerische Denken und Handeln. Nach Ihrer Ausbildungszeit können Sie zum Beispiel als Vermögensberaterin/Vermögensberater einsteigen. Eine Führungsfunktion ist zu einem späteren Zeitpunkt möglich.

Firmenkundengeschäft

Im Firmenkundengeschäft werden Sie in die Kreditpolitik der BEKB | BCBE eingeführt. Die Abwicklung von Kreditgeschäften ist Ihre Hauptaufgabe. Bei einem Kreditbegehren geht Ihre Beratung vom Einfordern der nötigen Unterlagen über die Analyse von Bilanzen und Prüfung der Kreditwürdigkeit bis zum Vertragsabschluss. Gegen Ende der Ausbildung besteht die Möglichkeit, das erworbene Wissen im Zweiteinsatz als Assistentin/Assistent ANT in der Kreditführung oder im Bereich grosse Firmenkunden zu vertiefen.

Sie entwickeln Ihr Verhandlungsgeschick und den gewandten Umgang mit Menschen – auch in heiklen Situationen. Das sorgfältige Arbeiten und die Termintreue werden Ihre Markenzeichen. Nach der Ausbildung treten Sie eine anspruchsvolle Stelle an: Firmenkundenberaterin/Firmenkundenberater mit eigenem Kundenportefeuille. Eine Führungsfunktion ist zu einem späteren Zeitpunkt möglich.

«Mein Ziel ist es, intensiven Kundenkontakt zu pflegen. Mittelfristig möchte ich ein Portefeuille im Firmenkundengeschäft übernehmen.»





Privatkundengeschäft

Im Privatkundengeschäft erfüllen Sie eine breite Palette von Wünschen Ihrer Kundschaft: Sie beraten zum Beispiel jemanden, wie der Zahlungsverkehr zu regeln ist und welche Kartendienstleistungen den Bedürfnissen am besten entsprechen. Sie gewinnen im Beratungsgespräch neue Kundinnen und Kunden und realisieren damit schrittweise Ihr persönliches Verkaufsziel. Für Kundinnen und Kunden, die sparen möchten, legen Sie das Geld in Kassenobligationen, Fonds, Aktien oder Obligationen an. Dabei berücksichtigen Sie die interne Empfehlung und stimmen diese auf die Kundenwünsche ab.

«Mein Coach lässt mich sehr selbständig arbeiten. Das schätze ich sehr, denn dadurch habe ich die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen. Habe ich einmal ein Problem, kann ich ihn jederzeit um Rat fragen.»



In einem anderen Fall prüfen Sie ein Gesuch für eine Standard-Hypothek oder Sie vermitteln Kundinnen und Kunden intern an die Spezialistin oder an den Spezialisten. Ganz besonders wichtig ist für Sie der tägliche Kontakt mit Menschen: Sie können sich gut in Kundinnen und Kunden einfühlen, lieben es, sie mit Argumenten zu überzeugen und effizient zum Ziel zu kommen. Dabei können Sie sich stets auf Ihre angenehmen Umgangsformen verlassen.

Nach der Ausbildungszeit eignen Sie sich die nötigen Erfahrungen als Privatkundenberater/-in an, um anschliessend als Teamleiter/-in im PKG tätig zu sein oder sogar die Leitung einer kleineren Niederlassung zu übernehmen. Bei vorhandener Eignung und Interesse ist zu einem späteren Zeitpunkt der Wechsel in die Vermögensberatung oder das Firmenkundengeschäft möglich.

Portfoliomanagement

Im Bereich Portfoliomanagement und institutionelle Anlageberatung der BEKB | BCBE lernen Sie die vielfältigen Aufgaben der Vermögensverwaltung und Anlageberatung von Pensionskassen, Stiftungen, Verbänden, Privatunternehmen sowie öffentlich-rechtlichen Körperschaften kennen. Ausserdem werden Sie vertraut gemacht mit den Entscheidungsprozessen der Anlagepolitik der BEKB | BCBE und den Grundzügen der Finanzanalyse.

Sie durchlaufen die verschiedenen Abteilungen dieses Bereichs und arbeiten aktiv in den Prozessen und kleineren Projekten mit. Sie können sich dabei ein umfassendes Fachwissen aneignen. Nach Ihrer Ausbildungszeit können Sie zum Beispiel als Junior-Portfoliomanager/in oder als Vermögensberater/in einsteigen. Eine Führungsfunktion ist zu einem späteren Zeitpunkt möglich.

Börsenhandel

Im Handelsraum der BEKB | BCBE erleben Sie den Puls der Märkte hautnah. Sie durchlaufen die verschiedenen Abteilungen dieses Bereichs, lernen verschiedene Handels- und Anlagestrategien kennen und eignen sich ein umfassendes Fachwissen an. Nach Ihrer Ausbildungszeit können Sie zum Beispiel als Händler/in an einem Desk, als Junior-Portfoliomanager/in oder als Vermögensberater/in einsteigen. Eine Führungsfunktion ist zu einem späteren Zeitpunkt möglich.



Ergänzender Zweiteinsatz/Ad-hoc-Projekteinsatz

Im Rahmen des individuellen Entwicklungsplanes besteht die Möglichkeit, dass Sie zur Vertiefung Ihres Fachwissens, dem besseren Verständnis der Gesamtbankzusammenhänge und zum weiteren Ausbau Ihres Netzwerkes neben dem Haupteinsatz einen 4- bis 6-monatigen Zweiteinsatz in einem Fachbereich wie zum Beispiel bei den grossen Firmenkunden, im Rechtsdienst, bei der internen Revision oder den Restrukturierungen, in der Fachführung, der Verarbeitung oder der Cyberbank durchlaufen. Parallel zur laufenden Ausbildung und je nach Eignung und Interessen steht einem Ad-hoc-Einsatz in einem BEKB | BCBE-Projekt nichts im Wege.

Ihre Ausbildung

Vor dem Eintritt in die 18 Monate dauernde Ausbildung führen Sie mehrere Gespräche mit Bankvertreterinnen und Bankvertretern. Dabei werden sowohl Ihre Fach- und Verkaufs- als auch Ihre Sozialkompetenz sowie Ihr Führungspotenzial beurteilt. Abgestimmt auf Ihre Erwartungen und Vorkenntnisse sowie gestützt auf das Ergebnis der Gespräche wird ein Anstellungsentscheid gefällt. Der individuelle Entwicklungsplan wird unter Einbezug Ihrer Vorkenntnisse festgelegt.

Die Entwicklungsmassnahmen gestalten sich je nach Entwicklungsplan unterschiedlich: Sie erarbeiten sich ein umfassendes Fachwissen **on-the-job** im **Haupt Einsatzgebiet**, welches Sie allenfalls durch einen ergänzenden **Zweiteinsatz** in einem anderen Bereich erweitern. Zudem besteht die Möglichkeit, ad hoc in laufenden BEKB | BCBE-**Projekten** entsprechende Projekterfahrungen zu sammeln. Im Einklang mit Ihrer Tätigkeit am Arbeitsplatz absolvieren Sie **off-the-job** die bankfachlichen Seminare.

Dem **«team-learning»** (Lernen in der Gruppe) kommt in allen Bereichen grosse Bedeutung zu. Sie werden laufend Gelegenheit haben, Ihre Teamfähigkeit weiterzuentwickeln, sei es in der eigenen Abteilung oder in Projektgruppen. Last but not least bleibt das **«self-learning»** (Selbststudium) zum Beispiel in Form von fachspezifischer Lektüre. Im Anschluss an die Ausbildungsphase haben Sie die Chance, eine Funktion zu übernehmen, die Ihrer Fachkompetenz und Ihrem Entwicklungspotenzial entspricht. Assistentinnen und Assistenten ANT übernehmen vor allem Linienfunktionen. Je nach Bedarf der BEKB | BCBE ist eine Funktion in den Fachbereichen möglich.

Ihr Profil

Neben einer soliden theoretischen Grundlage bringen Sie grosse Leistungsbereitschaft mit. Sie wollen Ihre Kommunikationsfähigkeit weiterentwickeln und haben Führungspotenzial. Flexibilität und vernetztes Denken sind Ihre Stärken. Sie sind mobil, denn Arbeitsorte sind Niederlassungen in den Kantonen Bern und Solothurn.



BEKB | BCBE – Ja gärn!

Zentrale/Information	031 666 11 11	Mürren	033 855 20 76
E-Mail	bekb@bekb.ch	La Neuveville	032 752 35 23
Internet	www.bekb.ch	Nidau	032 331 82 51
Fax	031 666 60 40	Niederbipp	032 633 23 44
CantoPhone/CantoFax/ CantoMobile	0848 848 666	Oberdiessbach	031 771 05 97
		Oberhofen	033 251 03 10

Niederlassungen

Aarberg	032 392 42 14	Oey	033 681 80 12
Adelboden	033 673 71 71	Orpund	032 355 22 22
Balsthal	062 391 94 70	Ostermundigen	031 939 46 60
Beatenberg	033 841 14 44	Pieterlen	032 372 15 30
Belp	031 812 45 40	Rapperswil	031 879 12 22
Bern-Altstadt	031 318 49 10	Reconvilier	032 481 42 33
Bern-Breitenrain	031 348 45 00	Roggwil	062 929 28 88
Bern-Bubenberplatz	031 666 11 11	Schönried	033 744 52 11
Bern-Bümpliz	031 994 45 30	Schüpfen	031 879 22 82
Bern-Bundesplatz	031 666 11 11	Schwarzenburg	031 732 46 20
Bern-Eigerplatz	031 376 45 10	Seftigen	033 345 34 26
Bern-Inselspital	031 398 45 20	Sigriswil	033 251 03 10
Biel / Bienne	032 327 47 47	Solothurn	032 626 31 40
Biel-Bözingen	032 342 42 56	Spiez	033 655 55 55
Biel-Mett	032 342 44 55	Steffisburg	033 437 54 12
Bolligen	031 918 45 50	St-Imier	032 942 34 23
Brienz	033 951 20 53	Sumiswald-Grünen	034 431 51 35
Büren an der Aare	032 351 57 57	Tavannes	032 481 23 40
Burgdorf	034 428 41 11	Thun-Bahnhofstrasse	033 227 11 11
Corgémont	032 489 25 15	Thun-Marktgassee	033 221 54 60
Egerkingen	062 398 48 80	Thun-Süd, MMM-Zentrum	033 227 11 11
Frutigen	033 672 39 44	Tramelan	032 486 88 10
Grenchen	032 653 44 70	Unterseen	033 823 71 60
Grindelwald	033 854 13 31	Utzenstorf	032 665 46 44
Grosshöchstetten	031 711 24 25	Wabern	031 964 46 30
Gstaad	033 748 74 44	Wangen an der Aare	032 631 27 77
Gunten	033 251 03 10	Wattenwil	033 356 16 55
Hägendorf	062 216 93 88	Wengen	033 855 12 18
Hasliberg Wasserwendi	033 971 33 45	Wiedlisbach	032 636 10 70
Herzogenbuchsee	062 956 65 11	Wimmis	033 657 26 26
Hünibach	033 251 03 10	Worb	031 832 46 40
Huttwil	062 959 92 50	Zollbrück	034 496 81 08
Ins	032 313 77 20	Zollikofen	031 914 46 50

Private Banking Solothurn 032 621 09 88

Cyberbank BEKB | BCBE net

Phone	031 666 12 60
Fax	031 666 12 55
E-Mail	bekbnet@bekbnet.ch
Internet	www.bekbnet.ch

Ausserdem Bancomaten in

Bern-Liebefeld, Schwarzenburgstrasse 160
Ittigen, Autobahnraststätte Grauholz
Langenthal, Bahnhof SBB
Ostermundigen, MM-Zentrum
Solothurn, Hauptgasse 14
Spiez, MM-Zentrum